

MEERKAT

ONLINE AUCTIONS

2024



mariaan@meerkatonline.co.za



www.meerkatonline.co.za



018 175 0265

KOSTESTRUKTUUR

Ons pakkette is eenvoudig en sonder verrassings:

LEWENDEHAWE VEILINGS

- R24 000 btw uitgesluit
- 1% kommissie van lotte verkoop op Meerkat
- Vervoer - Word bereken teen R4,50 per lopende km vanaf Potchefstroom
- Verblyf - Vir kliënt se rekening
- Sein - Vir kliënt se rekening

TOERUSTINGS/LOSGOEDERE VEILINGS

- R30 000 BTW uitgesluit of
1% kommissie van die veilingsomset (afhangende wat die hoogste is)
- Sein - Vir kliënt se rekening

Altyd ingesluit by ons pakkette:

- Opsie om "Pre-Bidding" te gebruik
- Volledige opname van jou veiling
- Volledige bemarkingsplan en verslag
- Statistiek / gemiddeldes en veilingsverslag



"As ons niks op ons platform verkoop by jou veiling nie, ry ons daar weg met ons Meerkat sterte tussen ons bene. Ons wil ons bydrae tot jou veiling bewys en meet, slegs dan kan ons verdien op ons verkope."

- Ian Colyn

ONTMOET DIE MEERKAT SPAN



IAN COLYN

EIENAAR



MARIAAN DE BRUYN

**VEILINGSKOÖRDINEERDER &
STELSEL ONTWIKKELING**

064 214 7487
mariaan@meerkatonline.co.za



MARGARI HALL

**VEILINGSKOÖRDINEERDER &
BEMARKING**

083 349 3738
marge@meerkatonline.co.za



ELBÉ VISAGIE

FINANSIES

082 555 5766
accounts@meerkatonline.co.za



LEANIE VAN RONGE

**ADMINISTRASIE &
ONTWERP**

018 175 0265
admin@meerkatonline.co.za



SUZAAN VAN EEDEN

ADMINISTRASIE



**MARLIZAAN
V. LOGGERENBERG**

**VEILINGS &
ONTWERP**

VEILINGS & ALGEMENE BYSTAND



BEANKE SOMERS



LENEVE DU TOIT



CHABELLE HAYES



LARA COLYN

ALGEMENE BEMARKINGSPLAN

Sosiale media:

- Minimum van 8 sosiale media plasings wat o.a. insluit:
 - Dagboek die datum
 - Katalogus beskikbaar vir aflaai vanaf Meerkat
 - Foto's beskikbaar op Meerkat
 - Top lotte op aanbod
 - Aftelling met aanloop tot veiling (2weke, een week, 5dae, ens)
 - “Pre-Bidding” is oop

Meerkat het in 2023 besluit om alle ontwerpe binnehuis te neem, dus sit ons met die kapasiteit om addisionele ontwerpe te maak asook video's aanmekeer te sit.

Epos:

Meerkat het oor die afgelope paar jaar 'n databasis opgebou met meer as **30 000 unieke gebruikers**. Ons kon daarin slaag om ons databasis teikengerig te sorteer om meer spesifiek en direk te bemark.

As deel van ons bemarkingstrategie stuur ons 2 eposse aan 'n gespesifiseerde teikengroep van jou veiling:

- Boekmerk die datum
- Katalogus Beskikbaar

Ons doen ook:

- Whatsapp boodskappe direk aan ons Ras-spesifieke groepe.
- “In-App Push Notification” wat uit gaan na alle Meerkat gebruikers.
- Interne uitbel span wat vorige kopers direk kontak.
- Plasing van jou veiling se resultate op sosiale media met opsommende statistiek / gemiddeldes.
- 'n Advertensie van jou veiling word deel van die maandelikse Kooperasie Kroeg & Kos speellys wat daaglik op die tv skerms by die restaurant speel. Boere en besigheidsmanne is die grootste deel van die Kooperasie Klientebasis dus geniet jou advertensie optimale blootstelling.



VINNIGE FEITE

HOEKOM MEERKAT?

Meerkat steek sy kop uit bo die res met **ongeëwenaarde gerief, innovasie en uitnemendheid** in die mark. Ons is trots om ons platform as die absolute beste aan te bied, wat nuwe standaarde stel in gebruikerservaring, funksionaliteit en waarde.

Ons deel graag 'n paar **vinnige feite** wat ons platform laat uitstaan en hoekom ons jou topkeuse moet wees.

Ongeëwenaarde gebruikerservaring:

- Deur boere gemaak vir boere
 - Eenvoudig
 - Maklik
 - Behulp same administratiewe personeel wat ter enige tyd beskikbaar is om te help

Deurlopende verbetering in tegnologie:

- Ons bly aan die voorpunt van tegnologiese vooruitgang en verseker dat ons platform altyd toegerus is met die nuutste innovasies soos:
 - "Pre-Bidding"
 - "In-App chat" funksie
 - "Max-Bidding"

Ons is nie tevrede daarmee om net die beste te wees nie; ons is daartoe verbind om nog beter te word. Ons span soek voortdurend terugvoer en werk aktief aan verbeterings en opdaterings om te verseker dat ons platform aan die voorpunt van die mark bly.

Verpersoonliking en beskerming van jou handelsmerk:

- Jou "brand" is vir ons belangriker as ons "brand".
- Ons verstaan dat elke gebruiker uniek is en daarom gaan dit oor:
 - Jou as Boer (kliënt)
 - Jou ras
 - Jou kwaliteit
 - Jou keuse van veilingshuis

Alles behalwe ons as Meerkat.

VINNIGE FEITE

HOEKOM MEERKAT?

Prioriteit in kliëntediens:

Ons wil ons kliënte verstaan. Deur ons persoonlike verhoudings kan ons die SSS beginsel toepas, voor en na 'n veiling:

- "Stop" wat nie gewerk het nie;
- "Stick" met wat werk en suksesvol was;
- "Start" met nuwe innoverende maniere om ons diens te verbeter deur direkte insette van ons kliënte.

Ons is verbind tot u bevrediging en sal die ekstra myl loop om u bekommernisse aan te spreek.

Kompeterende pryse en waarde:

- Ons glo dat uitnemendheid nie teen 'n buitensporige koste behoort te kom nie.
 - Ons pryse is mededingend, en ons streef voortdurend daarna om uitsonderlike waarde te bied vir die dienste wat ons lewer.

Jou belegging in ons platform is 'n belegging in 'n beter, meer doeltreffende veiling.

Ten slotte, ons aanlyn platform is nie net 'n diens nie; dit is 'n verbintenis tot uitnemendheid. Julle vorm reeds deel van die geledere van tevrede gebruikers wat reeds die voordele van die gebruik van die beste platform op die mark ontdek het. Jou reis na groter doeltreffendheid, gerief en sukses begin hier. Verken vandag ons platform en ervaar self die verskil.

Welkom by die toekoms van aanlyn uitnemendheid.



MEERKAT

ONLINE AUCTIONS

MEERKAT

KWALITEIT
MEERKAT
GEWAARBOOD
700+ VEILINGES



ONS KYK UIT VIR JULLE VOLGENDE VEILING

KONTAK ONS VIR MEER INLIGTING:

MARIAAN DE BRUYN:

064 214 7487
mariaan@meerkatonline.co.za

KANTOOR:

018 175 0265
admin@meerkatonline.co.za